#### МИНОБРНАУКИ РОССИИ

### ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

# «ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» (ФГБОУ ВО «ВГУ»)

**УТВЕРЖДАЮ** 

Заведующий кафедрой

связей с общественностью, рекламы и дизайна

Факультета журналистики

д.ф.н., Тулупов В.В.

18.04.2025 г.

# РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ ПРОГРАММЫ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ СРЕДНЕГО ЗВЕНА

ПМ.01 Проведение исследований для создания и реализации

рекламного продукта

Код и наименование модуля в соответствии с Учебным планом \_

42.02.01 «Реклама»

Шифр и наименование специальности

гуманитарный

Профиль подготовки

специалист по рекламе

Квалификация выпускника

очная

Форма обучения

Учебный год: <u>2026 - 2027</u> Семестр(ы): <u>3-4</u>

Рекомендована: НМС факультета журналистики

(Наименование рекомендующей структуры)

протокол от 17.04.2025 № 7

Составители программы:

Осенкова Т.А. – пред. каф. связей с общественностью, рекламы и дизайна ВГУ

### СОДЕРЖАНИЕ

| 1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ   | Стр.<br>З |
|---|-----------|
| 2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ   | 4         |
| 3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ  | 5         |
| 4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ  | 17        |
| 5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ВИДА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ) | 19        |

# 1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

#### ПМ.01 Проведение исследований для создания и реализации рекламного продукта

Программа профессионального модуля разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования (ФГОС СПО) по специальности 42.02.01 «Реклама», утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 21 июля 2023 г. № 552 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 42.02.01 «Реклама», входящей в укрупнённую группу специальностей 42.00.00 «Средства массовой информации и информационно-библиотечное дело».

Программа учебной дисциплины реализуется с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий.

#### 1.1. Область применения программы

Программа профессионального модуля (далее программа ПМ) — является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС СПО 42.02.01 «Реклама», входящей в укрупнённую группу специальностей 42.00.00 «Средства массовой информации и информационно-библиотечное дело» в части освоения основного вида профессиональной деятельности (ВПД):

#### ПМ.01. Разработка и создание дизайна рекламной продукции

и соответствующих профессиональных компетенций (ПК):

ПК 1.1. Определять целевую аудиторию и целевые группы.

ПК 1.2. Проводить анализ объема рынка.

ПК 1.3. Проводить анализ конкурентов.

ПК 1.4. Осуществлять определение и оформление целей и задач рекламных и коммуникационных кампаний, акций и мероприятий.

#### 1.2. Цели и задачи модуля – требования к результатам освоения модуля

С целью овладения указанным видом профессиональной деятельности и соответствующими профессиональными компетенциями студент в ходе освоения профессионального модуля должен:

### иметь практический опыт:

- проведения маркетинговых исследований;
- сбора и анализа данных;
- использования статистических методов для обработки данных;
- создания рекламного продукта;
- разработки рекламных стратегий;
- работы с клиентами и понимания их потребностей;
- работы в команде и принятия решений.

#### уметь:

- проводить маркетинговые исследования;
- собирать и анализировать даны;.
- использовать статистические методы для обработки данных;
- -создавать рекламный продукт;
- разрабатывать рекламные стратегии;

- работать с клиентами и понимать их потребности;
- -работать в команде и принимать решения;

#### знать:

- основы маркетинга и рекламы;
- принципы проведения маркетинговых исследований;
- методы сбора и анализа данных;
- основы статистики и методов обработки данных;
- принципы создания рекламного продукта;
- особенности различных видов рекламы;
- законодательство в области рекламы.

# 1.3. Рекомендуемое количество часов на освоение программы профессионального модуля:

всего – 318 часа, в том числе:

максимальной учебной нагрузки обучающегося – 318 часа, включая:

аудиторной учебной работы обучающегося – 104 часов (обязательных учебных занятий;

внеаудиторной (самостоятельной) учебной работы обучающегося – 16 часов; учебной и производственной практики – 180 часов.

#### 2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Результатом освоения программы профессионального модуля является овладение обучающимися видом профессиональной деятельности ПМ.01 «Разработка и создание дизайна рекламной продукции», в том числе профессиональными (ПК) и общими (ОК) компетенциями:

| Код<br>компетенции | Содержательная часть компетенции  |
|--------------------|---|
| ПК-1.1             | ПК 1.1. Определять целевую аудиторию и целевые группы.  |
| ПК-1.2             | ПК 1.2. Проводить анализ объема рынка.  |
| ПК-1.3             | ПК 1.3. Проводить анализ конкурентов.   |
| ПК-1.4             | ПК 1.4. Осуществлять определение и оформление целей и задач рекламных и коммуникационных кампаний, акций и мероприятий.   |
| OK 1               | Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам;  |
| OK 2               | Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности;  |
| ОК 3               | Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по правовой и финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях;  |
| OK 4               | Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде;   |
| OK 5               | Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;  |
| OK 6               | Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных российских духовно-нравственных ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения; |
| OK 7               | Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно  |

|      | действовать в чрезвычайных ситуациях;  |
|------|--|
| OK 9 | Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном |
|      | языках.  |

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ
3.1. Тематический план профессионального модуля ПМ.01 Разработка и создание дизайна рекламной продукции

|   |  |  | Объем времени, отведенный на освоение междисциплинарного курса (курсов)   |   |  |                     |  | Практика |   |
|---|--|--|---|---|--|---------------------|--|----------|---|
| Коды<br>профессиональных<br>компетенций | Наименования разделов<br>профессионального модуля <sup>*</sup> | Всего<br>часов<br>(макс.<br>учебная<br>нагрузка и<br>практики) | о Внеаудиторная об внеаудиторная об вышения в |   |  | Учебная             | Производственна<br>я (по профилю<br>специальности),      |          |   |
|   |  |  | <b>Всего,</b><br>часов  | В т.ч.<br>лабораторн<br>ые работы и<br>практически<br>е занятия,<br>часо<br>В | в т.ч.,<br>курсова<br>я<br>работа<br>(проект)<br>, часов | <b>Всего,</b> часов | в т.ч.,<br>курсова<br>я<br>работа<br>(проект)<br>, часов | часов    | часов<br>если<br>предусмотрена<br>рассредоточенная<br>практика) |
| 1                                       | 2  | 3  | 4   | 5   | 6  | 7                   | 8  | 9        | 10  |
| ПК-1.1-1.2                              | Раздел 1.Социология рекламы                                    |  | 38  | 16  | -  | 6                   | -  | -        | -   |
| ПК-1.4                                  | Раздел 2 Правовые основы<br>рекламной деятельности             |  | 78  | 18  | -  | 4                   | 9  | -        | -   |
| ПК-1.1 – ПК 1.4                         | Раздел 3 Маркетинг в рекламе                                   |  | 48  | 18  |  | 6                   | 12   | -        | -   |
| ПК-1.1-1.4                              | Учебная практика, часов  | 72   | -   | -   | -  | -                   | -  | 72       | -   |
| ПК-1.1-1.4                              | Производственная практика (по профилю специальности), часов    | 108  |   |   |  |                     |  |          | 108   |
|   | Всего:   | 318  | 218   |   |  |                     |  | 72       | 108   |

6

### 3.2. Содержание обучения по профессиональному модулю ПМ.01 Разработка и создание дизайна рекламной продукции

| Наименование разделов<br>и тем       | Содержание учебного материала, лабораторные и практические работы, внеаудиторная (самостоятельная) учебная работа обучающихся, курсовая работа (проект) | Объем часов | Уровень<br>освоения |
|--------------------------------------|---|-------------|---------------------|
| 1                                    | 2   | 3           | 4                   |
| Раздел 1. Социология<br>рекламы      |   | 9           |                     |
| Тема 1.1.                            | Содержание учебного материала   | 2           | 1                   |
| Социология рекламной                 | Лекция  |             |                     |
| деятельности и ее место в            | 1 Цели и задачи курса.  | 1           |                     |
| структуре<br>социологического знания | 2 Социологические условия появления рекламы как массового явления   |             |                     |
|                                      | 3 Предмет изучения социологии рекламы   |             |                     |
|                                      | 4 Социологические подходы   |             |                     |
|                                      | 5 Структура потребления современного россиянина   |             |                     |
|                                      | Внеаудиторная самостоятельная работа: ознакомление с литературой по социологии  | 1           | 3                   |
|                                      | рекламы из полученного списка   |             |                     |
| Тема 1.2. Реклама как                | Содержание учебного материала   | 2           | 1                   |
| социальный институт                  | Лекция  | ]           |                     |
|                                      | 1 Понятие «социальный институт»   | 1           |                     |
|                                      | 2 Виды социальных институтов  | 1           |                     |
|                                      | 3 Признаки институциализации рекламы  | 1           |                     |
|                                      | 4 Функции рекламы как социального института   | 1           |                     |
|                                      | Текущий контроль: эссе  |             | 2,3                 |
|                                      | <b>Внеаудиторная самостоятельная работа</b> : ознакомление студентов с федеральным законом «О рекламе»  | 1           | 3                   |

| Тема 1.3. Реклама в            | Co  | держание учебного материала  | 2 | 1   |
|--------------------------------|-----|--|---|-----|
| обществе потребления           | Лен | кция   |   |     |
|                                | 1   | Понятие «потребление»  |   |     |
|                                | 2   | Признаки общества потребления  |   |     |
|                                | 3   | Массовая культура в обществе потребления   |   |     |
|                                | 4   | Роль среднего класса в обществе потребления  |   |     |
|                                | 5   | Средний класс в России: различные подходы  |   |     |
|                                |     | актическое занятие а: составление студентами собственной системы иностей.                                    | 1 | 3   |
| Тема 1.4                       | Co  | держание учебного материала  | 2 | 1   |
| Сегментирование                | Лен | кция   |   |     |
| рекламной аудитории.           | 1   | Сегментирование— аналитическая процедура деления всей потенциальной рекламной аудитории на однородные группы |   |     |
|                                | 2   | Типы потребителей рекламы.   |   |     |
|                                | 3   | Понятие «стиль жизни»  |   |     |
|                                | 4   | Модель психографического сегментирования VALS  |   |     |
|                                |     | актическое занятие: создание профиля потребителя для старт-апа   | 2 | 3   |
| Тема 2.2.                      | Co  | держание учебного материала  | 2 | 1   |
| Методология<br>социологических | Лен | кция   |   |     |
| исследований в                 | 1   | Метод  |   |     |
| рекламе                        | 2   | Количественные исследования  |   |     |
|                                | 3   | Качественные исследования  |   |     |
|                                | 4   | Кабинетные исследования  |   |     |
|                                | 5   | Наблюдательные техники   |   |     |
| Тема 1.5 Программа             | Co  | держание учебного материала  | 4 | 1   |
| социологического               | Лен | кция   |   |     |
| исследования                   | 1   | Функции программы социологического исследования  |   |     |
|                                | 2   | Структура программы исследования   |   |     |
|                                | 3   | Виды гипотез   |   |     |
|                                | 4   | Выбор методов исследования   |   |     |
|                                | Тек | ущий контроль: опрос   |   | 2,3 |
|                                |     | еаудиторная самостоятельная работ Практическое занятие а: разработка программы<br>гледования                 | 2 | 3   |

| Тема 1.6                             | Содержание учебного материала  | 8 | 1   |
|--------------------------------------|--|---|-----|
| Количественные                       | Лекция   |   |     |
| исследования                         | 1 Выборочная и генеральная совокупность .  |   |     |
|                                      | 2 Правила формирования выборочной совокупности   |   |     |
|                                      | 3 Методы выборки   |   |     |
|                                      | 4 Особенности опросных методов   |   |     |
|                                      | 5 Правила составления анкеты.  |   |     |
|                                      | 6 Правила проведения анкетирования   |   |     |
|                                      | 7 Структура анкеты   |   |     |
|                                      | Практическое занятие: разработка анкеты  | 1 | 2,3 |
| Тема 1.7 Качественные                | Содержание учебного материала  | 4 | 1   |
| исследования                         | Лекция   |   |     |
|                                      | 1 Интервью. Глубинное интервью.  |   |     |
|                                      | 2 Правила проведения глубинного интервью.  |   |     |
|                                      | 3 Фокус-групповое исследования в рекламе. История развития.                              |   |     |
|                                      | 4 Правила подбора участников для фокус-группового интервью.                              |   |     |
|                                      | 5 Структура гайда  |   |     |
|                                      | Практическое занятие: написание студентами эссе на тему «Как реклама                     | 2 | 3   |
| Тема 1.8 Кабинетные                  | влияет на меня как на потребителя и на будущего специалиста по рекламе, есть ли разница» | 2 | 4   |
| Тема 1.8 Кабинетные исследования     | Содержание учебного материала  | 2 | 1   |
| последования.                        | Лекция   |   |     |
|                                      | 1 Особенности исследования вторичной информации  |   |     |
|                                      | 2 Контент-анализ. История использования в рекламе.                                       |   |     |
|                                      | 3 Принципы контент-анализа.  |   |     |
|                                      | Внеаудиторная самостоятельная работа: разбор примеров контент-анализа                    | 2 | 3   |
| Тема 1.9                             | Стадии обработки данных  | 2 | 2   |
| Обработка, анализ и                  | Виды анализа данных  |   |     |
| интерпретация данных<br>исследования | Формы представления данных   |   |     |
| <b>-</b>                             | Структура таблицы  |   |     |
|                                      | Виды графиков  |   |     |

| Тема 1.10 Социальная реклама                                | Лекция   |    |     |
|---|--|----|-----|
|   | Социальная реклама как современный способ создания социально одобряемого и социально неодобряемого действия.                                   |    | 3   |
|   | Отличие социальной рекламы от комплекса просветительских, агитационных способов борьбы с аномальными явлениями в социуме.                      |    |     |
|   | Организационные формы учета интересов разных социальных институтов в процессе создания социальной рекламы.                                     |    |     |
|   | Практическое занятие: разбор студентами образцов социальной рекламы  |    |     |
| Самостоятельная работа по<br>итогового контроля: диффере    | подготовке к итоговому контролю: работа с конспектами и учебной литературой. Форма<br>энцированный зачёт.                                      | 2  | 2,3 |
| Всего:  |  | 38 |     |
| МДК.01.02<br>Правовое обеспечение<br>рекламной деятельности |  | 40 |     |
| Тема 2.1. Развитие системь                                  | г Содержание   | 3  |     |
| регулирования рекламной                                     | и 1. Международное правовое регулирование рекламной деятельности.  |    | 1   |
| PR деятельности.  | 2. Парижская Конвенция по охране промышленной собственности.   |    | 1   |
| Регулирование рекламной                                     | и 3. Европейская Конвенция о трансграничном телевидении.   |    | 1   |
| PR деятельности за  | 4. Саморегулирование рекламной деятельности.   |    | 1   |
| рубежом.  | 5. Международный кодекс рекламной деятельности (Кодекс МТП). Сфера применения<br>Кодекса.  |    | 1   |
|   | 6. Основные принципы деятельности участников рекламного бизнеса.   |    | 1   |
|   | 7. Российский Рекламный Совет.   |    | 1   |
|   | 8. Свод обычаев и правил делового оборота рекламы на территории Российской Федерации.  |    | 1   |
|   | 9. Российский Рекламный Кодекс.  |    | 1   |
|   | Практические занятия   | 3  |     |
|   | 1. Анализ обычаев и правил делового оборота рекламы на территории РФ.  |    | 2   |
|   | 2. Изучение Роосийского рекламного кодекса.  |    | 2   |
| Тема 2.2. Антимонопольно                                    |  | 3  | 7   |
| законодательство, и   | 1. Консьюмеризм как организованная внерыночная сила по поддержанию интересов   |    | 1   |
| законодательство о реклам                                   |  |    |     |
| -   | 2. Взаимосвязь и взаимозависимость достоверности рекламной информации (право   |    | 1   |
|   | потребителей на информацию) и свободы выбора потребителя.  |    |     |
|   | 3. Конкуренция, как естественная сила, воздействующая на выбор потребителя.  |    | 1   |
|   | 4. Роль государства по созданию и поддержанию механизмов «равных условий» при осуществлении регулирования на рынке.                            |    | 1   |
|   | 5. Этапы формирования законодательного регулирования рекламной деятельности в России. Две концепции регулирования рекламы и экономики в целом. |    | 1   |

|                            | C. H×   |   | 4        |
|----------------------------|---|---|----------|
|                            | 6. Нормативные правовые акты, составляющие систему регулирования рекламной            |   | 1        |
|                            | деятельности и их структура.  |   |          |
|                            | 7. Технические требования к рекламе и PR.   |   | 1        |
|                            | 8. ФЗ «О рекламе» как базовый нормативный правовой акт, регулирующий деятельность     |   | 1        |
|                            | рекламы и иных маркетинговых коммуникаций.  |   |          |
|                            | 9. Субъекты рекламного процесса и их взаимосвязи, разграничение их функций и          |   | 1        |
|                            | полномочий.   |   |          |
|                            | Практические занятия  | 3 |          |
|                            | 1. Анализ нормативно-правовых актов к рекламе и PR.                                   |   | 2        |
|                            | 2. Примеры признаков нарушений.   |   | 2        |
|                            | 3. Анализ субъектов рекламного процесса, их функций и полномочий.                     |   | 2        |
| Тема 2.3. Общие требования | Содержание  | 3 |          |
| законодательства к         | 1. Распознаваемость рекламы, правила использования в периодической печатной продукции | - | 1        |
| материалам рекламного и PR | нерекламного характера целенаправленного обращения внимания                           |   |          |
| характера.                 | потребителей на конкретную марку, продавца, изготовителя товара.                      |   |          |
|                            | 2. Разграничение понятий реклама и авторский, редакционный, справочный текст.         |   | 1        |
|                            | 3. Соотнесение юридического понятия «реклама» с понятием «реклама» в экономическом,   |   | 1        |
|                            | лингвистическом, психологическом и других планах.                                     |   |          |
|                            | 4. Особенности деятельности служб public relations в связи с применением              |   | 1        |
|                            | требований ФЗ «О рекламе».  |   | '        |
|                            | 5. Запрещенные виды рекламы.  |   | 1        |
|                            | 6. Отличия скрытой рекламы от product placement.                                      |   | 1        |
|                            | , ,   |   | 1        |
|                            | 7. Понятие оферты.  |   | -        |
|                            | 8. Особенности использования в рекламе объектов исключительных прав.                  |   | 1        |
|                            | 9. Предупредительная маркировка: ™, ®, ©.   |   | 1        |
|                            | 10. Требования, установленные при указании цен в иностранной валюте                   |   | 1        |
|                            | Практические занятия  | 3 |          |
|                            | 1. Примеры запрещенной рекламы  |   | 2        |
|                            | 2. Примеры нарушений законодательства, анализ этих правонарушений.                    |   | 2        |
| Тема 2.4. Особенности      | Содержание  | 3 |          |
| отдельных способов         | 1. Особенности распространения рекламы в радио- и TV программах, в кино- и            |   | 1        |
| распространения рекламных  | видеообслуживании, справочно-информационном обслуживании, а также по сетям            |   |          |
| и PR материалов.           | электросвязи; реклама на транспорте .   |   |          |
|                            | 2. Особенности распространения наружной рекламы.                                      |   | 1        |
|                            | 3. Разграничение компетенции федеральных и местных органов исполнительной власти      |   | 1        |
|                            | при осуществлении контроля над рекламной деятельностью                                |   |          |
|                            | 4. Особенности размещения рекламы на зданиях, сооружениях и иных объектах.            |   | 1        |
|                            | 5. Порядок размещения наружной рекламы на территории г. Воронежа.                     |   | 1        |
|                            | 6. Особенности требований к рекламе отдельных видов товаров.                          |   | 1        |
|                            | Практические занятия  | 3 | · '      |
|                            | Tipakin tookio daliitiini   | J | <u> </u> |

|  | 1. Примеры нарушений требований, установленных к рекламе на радио, в TV - программах, распространяемой по сетям электросвязи, при кино- и видео- обслуживании, наружной |    | 2        |
|--|---|----|----------|
|  | рекламе и рекламе на транспортных средствах.  |    |          |
| Тема 2.5. Права и  | Содержание  | 3  |          |
| обязанности участников                                     | 1. Права и обязанности участников рынка рекламы (рекламодателей,  |    | 1        |
| рынка рекламных и PR                                       | рекламопроизводителей, рекламораспространителей).   |    |          |
| деятельности.  | 2. Сроки хранения материалов, содержащих рекламу.   |    | 1        |
| Ответственность за   | 3. Права и обязанности субъектов рекламного рынка.  |    | 1        |
| нарушения требований                                       | 4. Права и полномочия органов, контролирующих рекламную деятельность.   |    | 1        |
| законодательства.  | 5. Полномочия федерального антимонопольного органа. Предупреждение и  |    | 1        |
|  | пресечение ненадлежащей рекламы. 6. Права органов саморегулирования в области рекламы.  |    | 1        |
|  | 7. Контрреклама и иные виды ответственности за ненадлежащую рекламу.  |    | <u></u>  |
|  |   |    | <u> </u> |
|  | 8. Средства и способы осуществления контррекламы.   |    | 1        |
|  | 9. Порядок рассмотрения дел по признакам нарушения законодательства российской Федерации о рекламе.   |    | 1        |
|  | 10. Ответственность субъектов рекламной деятельности за нарушение требований  |    | 1        |
|  | законодательства о рекламе.   |    |          |
|  | Практические занятия  | 3  |          |
|  | 1. Примеры нарушения законодательства при рекламе отдельных видов товаров, анализ этих  |    | 2        |
|  | правонарушений, преимущества и недостатки установленных требований.   |    |          |
| Внеаудиторная (самостоятель Работа с источниками по изучен | ьная) учебная работа при изучении раздела 2.<br>иным темам.   | 4  | 2,3      |
| •  | конодательства при рекламе отдельных видов товаров, анализ этих   |    |          |
|  | а и недостатки установленных требований   |    |          |
| Подготовка эссе (темы представ                             |   |    |          |
| Подготовка к промежуточной атт                             | тестации – дифференцированный зачет (6 семестр)   |    |          |
| Тематика домашних заданий                                  |   |    |          |
| Изучение конспектов лекций.                                |   |    |          |
|  | цивая и достоверная реклама: миф или реальность»  |    |          |
|  | тестации – дифференцированный зачет (6 семестр)   |    |          |
| МДК.01.03 Маркетинг в                                      |   | 54 |          |
| рекламе  |   |    |          |
| Тема 3.1   | Содержание  | 6  |          |
| Основы маркетинговой                                       | 1. Основы маркетинговой деятельности.   |    | 1        |
| деятельности   | 2. Введение в маркетинг.  |    | 1        |
| • •  | 3. Определение маркетинга   |    | 1        |
|  | 4. Концепции маркетинга.  |    | 1        |
|  |   |    |          |
|  | 5. Этапы становления маркетинга как науки.  |    | 1        |

|                         | 7. Процесс управления маркетингом.                                     |   | 1 |
|-------------------------|--|---|---|
|                         | Практические занятия   | 6 |   |
|                         | 1. Определение целевых аудиторий коммуникаций.                         |   | 2 |
|                         | 2. Тестирование  |   | 2 |
|                         | 3. Устный опрос  |   | 2 |
| Тема 3.2. Маркетинговая | Содержание   | 6 |   |
| среда предприятия и     | 1. Маркетинговая среда предприятия и маркетинговые исследования        |   | 1 |
| маркетинговые           | 2. Маркетинговые исследования предпочтений целевых групп потребителей. |   | 1 |
| исследования            | 3. Виды и специфика маркетинговых исследований.                        |   | 1 |
|                         | 4. Покупательское поведение на рынках и целевые рынки.                 |   | 1 |
|                         | 5. Типы целевых аудиторий.   |   | 1 |
|                         | 6. Целевые рынки.  |   | 1 |
|                         | 7. Сегментирование: принципы, методы, правила.                         |   | 1 |
|                         | 8. Емкость рынка.  |   | 1 |
|                         | 9. Критерии выбора сегмента рынка.                                     |   | 1 |
|                         | Практические занятия   | 6 |   |
|                         | 1. Определение видов и специфики маркетинговых исследований            |   | 2 |
|                         | 2. Определение емкости рынка   |   | 2 |
|                         | 3. Тестирование  |   | 2 |
|                         | 4. Устный опрос  |   | 2 |
|                         | 5. Деловая игра на тему «Ценообразование в рекламной деятельности»     |   | 2 |
| Тема 3.3. Разработка    | Содержание   | 6 |   |
| комплекса маркетинга    | 1. Комплекс маркетинга.  |   | 1 |
|                         | 2. Маркетинг-микс.   |   | 1 |
|                         | 3. Разработка концепции товара.  |   | 1 |
|                         | 4. Цена и ценовая политика.  |   | 1 |
|                         | 5. Распространение и продвижение товара.                               |   | 1 |
|                         | 6. Комплекс маркетинговых коммуникаций.                                |   | 1 |
|                         | Практические занятия   | 6 |   |
|                         | 1. Текущий контроль: устный опрос                                      |   | 2 |
|                         | 2. Текущий контроль: тестирование                                      |   | 2 |

| Внеаудиторная (самостоятельная) учебная работа при изучении раздела 1   | 6 | 2,3 |
|---|---|-----|
| Определение целевых аудиторий коммуникаций.   |   |     |
| Проведение сегментирования рынка.   |   |     |
| Разработка технологической цепи создания рекламного продукта Анализ   |   |     |
| возможностей освоения сегмента рынка предприятием. Проведение   |   |     |
| исследования предпочтений целевых групп потребителей.   |   |     |
| Анализ результатов исследований предпочтений целевых групп потребителей.                                      |   |     |
| Подготовка сообщений по психологическим моделям покупательских мотиваций, моделям кросс-культурного поведения |   |     |
| потребителей, сегментации клиентов.   |   |     |
| Подготовка рефератов (темы представлены в ФОС)  |   |     |
| - Подготовка к дифференцированному зачету (4 семестр)   |   |     |

Для характеристики уровня освоения учебного материала используются следующие обозначения:

- 1. ознакомительный (узнавание ранее изученных объектов, свойств);
- 2. репродуктивный (выполнение деятельности по образцу, инструкции или под руководством)
- 3. продуктивный (планирование и самостоятельное выполнение деятельности, решение проблемных задач)

### 4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

#### 4.1. Материально-техническое обеспечение

Реализация программы дисциплины требует наличия учебных кабинетов проектирования рекламного продукта, шрифтовой и художественной графики; Фотолаборатории, фотостудии.

Оборудование учебного кабинета и рабочих мест кабинета:

- учебные места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- комплект учебно-методической документации;
- учебные фильмы/презентации/плакаты по разделам дисциплин.

Шестой корпус ВГУ, г.Воронеж, ул. Хользунова, 40 а, 110 Учебная аудитория лекционного типа: Специализированная мебель, мультимедиа- проектор BenQ, экран настенный с электроприводом СS; ПК (Celeron/1Gb/HDD 500Gb), акустическая система BEHRINGERB115D

WinPro 8 RUS Upgrd OLP NL Acdmc, OfficeSTD 2013 RUS OLP NL Acdmc,

Неисключительные права на ПО Dr. Web Enterprise Security Suite Комплексная защита Dr. Web Desktop Security Suite + Центр управления на 12 месяцев, 1400 ПК (Продление)

Шестой корпус ВГУ, г.Воронеж, ул. Хользунова, 40 а, 222

Учебная аудитория: Специализированная мебель, мультимедиа-проектор BenQ, экран настенный CS 244\*244; ноутбук 15" PackardBell

WinPro 8 RUSUpgrdOLPNLAcdmc, OfficeSTD 2013 RUSOLPNLAcdmc, Неисключительные права на ПО Dr. WebEnterpriseSecuritySuite Комплексная защита Dr. Web DesktopSecuritySuite + Центр управления на 12 месяцев, 1400 ПК (Продление)

Шестой корпус ВГУ, г.Воронеж, ул. Хользунова, 40 а, 221

Учебная аудитория: Специализированная мебель, мультимедиа-проектор BenQ, экран настенный CS 244\*244; ноутбук 15" PackardBell

WinPro 8 RUSUpgrdOLPNLAcdmc, OfficeSTD 2013 RUSOLPNLAcdmc, Неисключительные права на ПО Dr. WebEnterpriseSecuritySuite Комплексная защита Dr. Web DesktopSecuritySuite + Центр управления на 12 месяцев, 1400 ПК (Продление)

#### 4.2. . Информационное обеспечение обучения

## Перечень учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

При реализации дисциплины используются различные типы лекций (вводная, обзорная и т.д.), семинарские задания (проблемные, дискуссионные и т.д.), применяются дистанционные образовательные технологии в части освоения лекционного и практического материала, проведения текущей аттестации, самостоятельной работы по дисциплине или отдельным ее разделам и т.д.

#### Основные источники:

#### 4.3. Организация образовательного процесса

В учебном процессе при проведении занятий по междисциплинарным курсам профессионального модуля, помимо теоретического обучения широко используются активные и интерактивные формы обучения. В сочетании с внеаудиторной самостоятельной работой это способствует формированию и развитию общих и профессиональных компетенций обучающихся.

Дисциплины и модули, для которых освоение данного профессионального модуля необходимо как предшествующее: СГЦ 05 Основы финансовой грамотности, ОПЦ 04 Рекламная деятельность.

#### 4.4. Кадровое обеспечение образовательного процесса

Требования к квалификации педагогических (инженерно-педагогических) кадров, обеспечивающих обучение по междисциплинарному курсу (курсам): Реализация ППССЗ по специальности 42.02.01 Реклама обеспечивается педагогическими кадрами, имеющими высшее образование, соответствующее профилю преподаваемой дисциплины (модуля).

У преподавателей, отвечающих за освоение обучающимися профессионального учебного цикла, имеется опыт деятельности в организациях соответствующей профессиональной сферы.

Преподаватели получают дополнительное профессиональное образование по программам повышения квалификации, в том числе в форме стажировки в профильных организациях не реже 1 раза в 3 года.

Требования к квалификации педагогических кадров, осуществляющих руководство практикой:

Преподаватели имеют высшее образование, соответствующее профилю профессионального модуля.

# 5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ВИДА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

Контроль и оценка результатов освоения МДК осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий и лабораторных

работ, контрольных работ, а также выполнения обучающимися индивидуальных заданий, проектов, исследований.

Итоговый контроль по профессиональному модулю - экзамен (квалификационный).

#### Критерии оценки результата итогового контроля по итогам освоения МДК:

- **отлично**: знание основного материала дисциплины, умение самостоятельно использовать его для решения прикладных задач, успешное выполнение тестов;
- **хорошо**: знание большей части материала дисциплины и методов его использования, умение решать типовые задачи, успешное выполнение тестов;
- **удовлетворительно**: наличие представления об основных положениях материала дисциплины, умение использовать его для решения простейших задач, неполное выполнение тестов;
- **неудовлетворительно**: отсутствие практических навыков при слабом представлении о содержании дисциплины, невыполнение тестов.

**Зачтено:** выполненные в срок все намеченные объёмы работ и программа практики, в том числе представленные к защите индивидуальные творческие задания;

Не зачтено: не выполненная программа практики.

гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения; ОК 07.

Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях; ОК 09.

Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках.

профессиональной деятельности Знания:

- Знание профессиональной терминологии на государственном и иностранном языках;
- Знание основных принципов и правил составления и оформления профессиональной документации на государственном и иностранном языках;
- Знание особенностей перевода профессиональной документации на государственный и иностранный языки. Умения:
- Умение использовать профессиональную терминологию на государственном и иностранном языках;
- Умение составлять и оформлять профессиональную документацию на государственном и иностранном языках;
- Умение переводить профессиональную документацию на государственный и иностранный языки. Навыки:
- Навык использования профессиональной терминологии на государственном и иностранном языках в профессиональной деятельности; Навык составления и оформления профессиональной документации на государственном и иностранном языках;
- Навык перевода профессиональной документации на государственный и иностранный языки.

ПК 1.1. Определять целевую аудиторию и целевые группы.

ПК 1.2. Проводить анализ объема рынка.

ПК 1.3. Проводить анализ конкурентов.

ПК 1.4. Осуществлять определение и оформление целей и задач рекламных и коммуникационных кампаний, акций и мероприятий.

Знать: основы маркетинга и рекламы; принципы проведения маркетинговых исследований; Уметь:

проводить маркетинговые исследования; - собирать и анализировать даны;

 использовать статистические методы для обработки данных;

Владеть навыками:

- проведения маркетинговых исследований;

сбора и анализа данных; Владеть навыками:

- использования статистических методов для обработки данных:
- работы с клиентами и понимания их потребностей;
- работы в команде и принятия решений. уметь:
- -создавать рекламный продукт;
- разрабатывать рекламные стратегии; знать:
- основы статистики и методов обработки данных;; законодательство в области рекламы.

| Знать:  |
|---|
| - методы сбора и анализа данных; Уметь: - работать с клиентами и понимать их потребности; Владеть навыками: |
| разработки рекламных стратегий;<br>Знать:   |
| - принципы создания рекламного продукта;  |
| - особенности различных видов рекламы   |

Уметь: -работать в команде и принимать решения; Владеть навыками: создания рекламного продукта.